

St Roch les Vignes et Saint Sidoine unies pour développer une stratégie commune

Les caves coopératives Saint Roch Les Vignes à Cuers et Saint Sidoine à Puget opèrent un rapprochement afin de porter une stratégie commune de développement pour l'avenir.

Saint Roch les Vignes, dont 60 % de la production est commercialisée par Les maîtres Vignerons de St-Tropez et 40 % est vendue en négocié, observe une demande de volume en forte augmentation, surtout à l'export. Les exportations représentent aujourd'hui 35 % de la production bouteille et continue de progresser, portées en particulier par le développement du marché américain. La cave souhaitait en conséquence augmenter ses capacités de production pour répondre à la demande. De son côté, Saint Sidoine, dont la production est vendue à 80 % en vrac, cherchait à recruter un directeur pour impulser une nouvelle dynamique de commercialisation.

C'est sur cette base que les deux caves ont décidé d'opérer un rapprochement. Officialisé en avril dernier, celui-ci vise à instaurer une stratégie globale commune, mettant en commun compétences et volumes, afin de répondre à la demande du marché, notamment

celui de l'export. L'union est ainsi placée sous la responsabilité d'un seul et même directeur, Florian Lacroix, ingénieur diplômé de Bordeaux Sciences Agro, directeur général de Saint Roch Les Vignes depuis 2013. Saint Roch et Saint Sidoine conservant par ailleurs leur indépendance avec leurs propres moyens opérationnels : outils de production, salaires, conseil d'administration, président.

L'union fait la force

Eloignées de seulement quelques kilomètres l'une de l'autre, les deux caves coopératives sont situées au cœur du triangle d'or reliant Cuers, Pierrefeu et Puget-Ville et partagent un terroir et un climat similaires qui va leur permettre d'associer leurs productions. L'une comme l'autre compte environ 200 adhérents et produit annuellement quelques 30 000 hl de vins essentiellement classés en AOC Côtes de Provence. Unies, elles représenteront le premier producteur de l'appellation.

Un atout certain sur le marché de l'export, en pleine croissance.

"Les deux caves avaient les mêmes problématiques de pression foncière, de vieillissement des coopérateurs mais aussi de manque de volume pour répondre à la demande. Elles ont aussi en commun un terroir, un savoir-faire et une même volonté de développement. Les deux structures sont à la fois très proches et très complémentaires, il s'agit maintenant de les rapprocher davantage encore", explique Florian Lacroix, qui pilote désormais la stratégie commune aux deux caves. "Notre union doit porter à la fois sur la conduite du vignoble, le travail en cave et la commercialisation. Ce millésime 2017 va nous permettre d'identifier différents points importants sur lesquels travailler tous ensemble pour répondre à nos objectifs", précise-t-il encore.

Et d'ajouter : "Ce rapprochement va nous permettre de travailler tranquillement et dans de bonnes conditions à la construction d'une structure commune



Florian Lacroix, directeur de l'union des deux caves.

DR

dans la perspective d'une éventuelle fusion d'ici cinq à dix ans." Unies sous le signe de la coopération et de la complémentarité, les caves de St Roch Les Vignes et de Saint Sidoine commentent ainsi vraisemblablement à écrire le premier chapitre de leur histoire commune. ■

G. LANTES